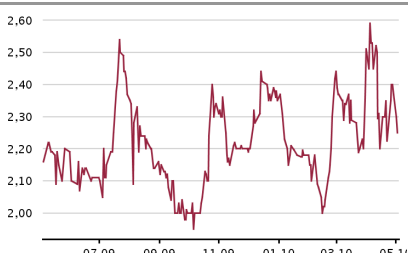


**Kaufen** (alt: Kaufen)

**Kursziel EUR 3,30** (alt: 3,30)

**Kurs** EUR 2,25  
**Bloomberg** SYT GR  
**Reuters** SYTG  
**Branche** Industriegüter

**Softwarelösungen (z.B. Fehlerdiagnose) für industrielle Anlagen und die Automobilelektronik**



Aktien Daten: 18.05.2010 / Schlusskurs

**Marktkapitalisierung:** EUR 11,5 Mio.  
**Enterprise Value (EV):** EUR 12,1 Mio.  
**Buchwert:** EUR 14,1 Mio.  
**Aktienanzahl:** 5,1 Mio.  
**Handelsvolumen Ø:** EUR 15,0 Tsd.

**Aktionäre:**  
 Freefloat 39,8 %  
 Dr. Trier (CEO) 26,0 %  
 Private Investoren 20,0 %  
 Institutionelle Investoren 14,2 %

**Termine:**  
 HV 31.05.10  
 Zahlen Q2 13.08.10  
 Zahlen Q3 15.11.10

Änderung	2010e		2011e		2012e	
	alt	Δ%	alt	Δ%	alt	Δ%
<b>Umsatz</b>	27,5	0	30,0	0	32,0	0
<b>EBIT</b>	0,6	0	2,0	0,0	2,2	0
<b>EPS</b>	0,04	0	0,23	0	0,25	0

Analyse: SES Research  
 Publikationsdatum: 19.05.2010  
 Analyst: Andreas Wolf  
 +49 (0)40-309537-140  
 wolf@ses.de

## Solide Zahlen Q1 / Wieder profitabel

Softing hat solide Zahlen für das erste Quartal 2010 veröffentlicht.

### Softing - Q1 2010

Angaben in Mio. EUR	Q1/10	Q1/10e	Q1/09	yoy	2010e	2009	yoy
<b>Umsatz</b>	6,9	6,7	6,2	10,8%	27,5	23,7	16,2%
<b>EBITDA</b>	0,9	0,8	-0,2	-	3,4	0,6	463,1%
<i>Marge</i>	13,4%	11,9%	-2,5%	-	12,3%	2,5%	-
<b>EBIT</b>	0,1	0,0	-0,8	-	0,6	-2,5	-
<i>Marge</i>	2,2%	0,0%	-13,6%	-	2,3%	-10,4%	-
<b>Jahresüberschuss</b>	0,2	0,0	-0,5	-	0,2	-1,8	-
<i>Marge</i>	2,5%	0,0%	-7,8%	-	0,7%	-7,7%	-

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

Der **Umsatzanstieg von 11%** gegenüber dem Vorjahresquartal unterstreicht die Umsatzdynamik, die Softing seit dem Tiefpunkt im zweiten Quartal 2009 an den Tag gelegt hat. Getragen wird das Umsatzwachstum von der sich erholenden Nachfrage der Kunden aus dem Maschinenbau und der Automobilindustrie. Dies spiegelt auch die Segmentbetrachtung wider: Im Segment **Industrial Automation** stieg der Umsatz um 14% auf EUR 4,5 Mio. Mit EUR 2,3 Mio. (+5% yoy) haben die Umsätze im Segment Automotive nahezu das Niveau des vierten Quartals 2009 erreicht, das aufgrund noch auszuschöpfender Entwicklungsbudgets im Jahresverlauf gewöhnlich das stärkste ist.

Durch das gestiegene Umsatzniveau sowie die in 2009 **reduzierte Fixkostenbasis** ist Softing die Rückkehr zur Profitabilität gelungen.

Die Erwartung eines auch für das Gesamtjahr 2010 steigenden Umsatzes und eines positiven Ergebnisses hat das Management bestätigt. In der zweiten Jahreshälfte dürfte eine detailliertere Guidance erfolgen.

Neben der wirtschaftlichen Erholung tragen auch Softings Internationalisierungsstrategie sowie die Markteinführung neuer Produkte zum künftigen Umsatzwachstum bei. Beispielsweise hat Softing mit einem neuen Diagnosegerät für die Fehlererkennung in Industrieanlagen (BC600) einen neuen Maßstab gesetzt: Das Gerät ersetzt bis zu drei Geräte, die bisher kein Hersteller aus einer Hand anbieten konnte.

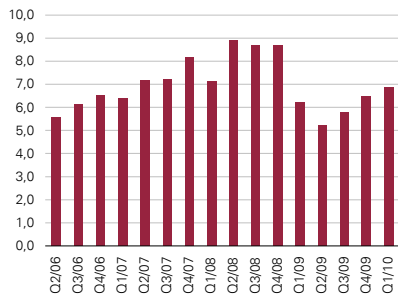
Raum für Newsflow bietet neben der soliden operativen Entwicklung auch die Ende Mai stattfindende Hauptversammlung. Ein wichtiger Punkt wird die Abstimmung über eine neue Konzernstruktur sein: Die beiden Segmente Industrial Automation und Automotive Electronics sollen jeweils in der Rechtsform einer GmbH geführt werden. Dadurch soll nicht zuletzt die Integration möglicher künftiger Akquisitionen erleichtert werden. Diese dürften Softings Wachstum flankieren und Softings starke Marktposition in der Feldbusdiagnose ausbauen.

**Das Rating KAUFEN mit einem Kursziel von EUR 3,30 wird bestätigt.**

### Geschäftsjahresende:

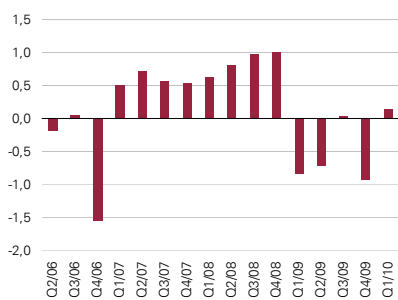
31.12.	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
<i>in EUR Mio</i>							
<b>Umsatz</b>	23,6	29,0	33,4	23,7	27,5	30,0	32,0
<i>Veränderung Umsatz yoy</i>	6,9 %	22,8 %	15,1 %	-29,1 %	16,2 %	9,1 %	6,7 %
<b>Rohertrag</b>	20,2	23,8	26,6	19,5	22,8	24,6	25,7
<i>Rohertragsmarge</i>	85,7 %	82,2 %	79,9 %	82,5 %	82,9 %	82,0 %	80,3 %
<b>EBITDA</b>	2,9	5,1	5,8	0,6	3,4	5,0	5,4
<i>EBITDA-Marge</i>	12,5 %	17,8 %	17,5 %	2,5 %	12,3 %	16,6 %	16,8 %
<b>EBIT</b>	-2,0	2,3	3,4	-2,5	0,6	2,0	2,2
<i>EBIT-Marge</i>	-8,4 %	8,0 %	10,3 %	-10,4 %	2,3 %	6,7 %	6,9 %
<b>Jahresüberschuss</b>	-1,4	1,2	2,5	-1,8	0,2	1,2	1,3
<b>EPS</b>	-0,25	0,22	0,46	-0,35	0,04	0,23	0,25
<b>Free Cash Flow je Aktie</b>	-0,13	0,45	0,44	-0,17	-0,07	0,19	0,26
<b>Dividende</b>	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
<i>Dividendenrendite</i>	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
<b>EV/Umsatz</b>	0,5	0,4	0,4	0,5	0,4	0,4	0,3
<b>EV/EBITDA</b>	4,0	2,3	2,0	19,5	3,6	2,2	1,8
<b>EV/EBIT</b>	n.m.	5,1	3,4	n.m.	18,9	5,5	4,4
<b>KGV</b>	n.m.	10,2	4,9	n.m.	56,3	9,8	9,0
<b>ROCE</b>	-11,3 %	13,2 %	17,5 %	-12,8 %	3,5 %	10,3 %	10,5 %
<b>Adj. Free Cash Flow Yield</b>	0,1 %	21,5 %	27,3 %	n.a.	2,8 %	17,4 %	23,8 %

**Entwicklung Umsatz**  
in EUR Mio.



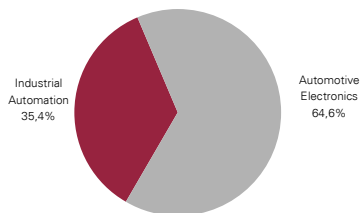
Quelle: Softing

**Entwicklung EBIT**  
in EUR Mio.



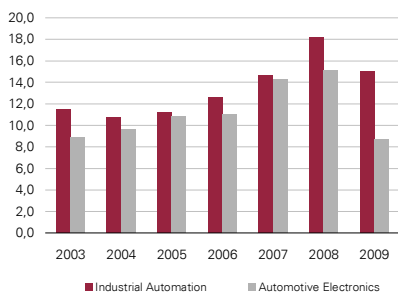
Quelle: Softing

**EBIT nach Geschäftsbereichen**  
2009



Quelle: Softing

**Umsatzentwicklung der Segmente**  
2003-2009; in EUR Mio.



Quelle: Softing

**Unternehmenshintergrund**

Softing hat das erforderliche Know-how über den Informationsaustausch zwischen unterschiedlichen Geräten, Sensoren, Anlagen und Softwarelösungen in automatisierten Abläufen. Damit adressiert das Unternehmen die Märkte...

...Industrial Automation: In diesem Segment bietet Softing Hard- und Softwarelösungen für den Austausch von Informationen in unterschiedlichsten Produktionsanlagen an. Zu diesen zählen Montagelinien, chemische Anlagen, die Öl- und Gasförderung oder Raffinerien.

...Automotive Electronics: Softings Lösungen kommen nicht im Fahrzeug selbst zum Einsatz, sondern ermöglichen es Ingenieuren und Werkstätten, die Elektronik von PKW und LKW in der Entwicklungsphase, der Produktion oder bei der Reparatur zu testen und Fehler durch Auswertung von Daten zu erkennen.

**Wettbewerbsqualität**

Softings Qualität im Wettbewerb basiert auf...

...dem in mehr als 25 Jahren gewachsenen Know-how.

...der Finanzkraft, die das Unternehmen von den meist kleineren Wettbewerbern (Ingenieurbüros etc.) differenziert.

...dem Fokus auf etablierte Standards: Wie der Austausch von Informationen in der Fahrzeugelektronik oder zwischen Anlagen und Maschinen erfolgt, wird durch unterschiedliche Standards definiert. Softing ist fokussiert auf etablierte Standards und erreicht dadurch eine Abdeckung von ca. 70% des Marktes.

Lösungen von Softing erfahren Wertschätzung, denn diese...

...tragen dazu bei, Produktionsprozesse effizient zu steuern, minimieren Ausfallzeiten von Produktionsanlagen, reduzieren Zeiten der Fehlerdiagnose an Fahrzeugen, ...erfüllen kritische Anforderungen, die an Öl- und Gasanlagen gestellt werden (z.B. Explosionssicherheit).

...unterstützen die Kunden bei der Entwicklung neuer Produkte, verkürzen so Entwicklungszyklen und tragen damit zur Kostensenkung bei.

Deshalb ist Softing...

...Weltmarktführer bei Werkzeugen für das Erkennen von Fehlern in Produktionsanlagen (sog. Feldbusdiagnose).

...europäischer Marktführer bei der Vernetzung von Produktionsanlagen untereinander als auch mit betriebswirtschaftlicher Software (sog. OPC-Produkte).

...Weltmarktführer bei Komponenten für den Austausch von Informationen in Gas- und Ölanlagen: Bei mehr als der Hälfte aller weltweit registrierten Geräte, die in diesen Anlagen zum Einsatz kommen, sind Komponenten von Softing enthalten.

Softings Wettbewerbsposition wird gesichert durch...

...die Mitarbeit in internationalen Gremien, die Standards für den Austausch von Informationen festlegen. Dadurch wird eine kurze Time to Market erreicht.

...die Kundenbindung, die durch den Einbau der Softing-Lösungen in die Produkte der Kunden erreicht wird („Design In“).

Zudem ist die hohe Komplexität der Geschäftstätigkeit von Softing DIE Markteintrittsbarriere für potenzielle Wettbewerber.

**Gewinn- und Verlustrechnung Softing**

in EUR Mio.

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
<b>Umsatz</b>	<b>23,6</b>	<b>29,0</b>	<b>33,4</b>	<b>23,7</b>	<b>27,5</b>	<b>30,0</b>	<b>32,0</b>
Bestandsveränderungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Aktivierete Eigenleistungen	2,2	1,8	1,9	2,2	2,0	2,0	2,0
<b>Gesamtleistung</b>	<b>25,8</b>	<b>30,8</b>	<b>35,2</b>	<b>25,8</b>	<b>29,5</b>	<b>32,0</b>	<b>34,0</b>
Materialaufwand	5,6	7,0	8,6	6,3	6,7	7,4	8,3
<b>Rohertrag</b>	<b>20,2</b>	<b>23,8</b>	<b>26,6</b>	<b>19,5</b>	<b>22,8</b>	<b>24,6</b>	<b>25,7</b>
Personalaufwendungen	13,7	15,0	16,3	14,9	15,0	15,1	15,5
Sonstige betriebliche Erträge	0,4	0,3	0,5	0,8	0,4	0,5	0,5
Sonstige betriebliche Aufwendungen	3,9	4,0	5,0	4,8	4,8	5,0	5,3
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>EBITDA</b>	<b>2,9</b>	<b>5,1</b>	<b>5,8</b>	<b>0,6</b>	<b>3,4</b>	<b>5,0</b>	<b>5,4</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,5	0,5
<b>EBITA</b>	<b>2,7</b>	<b>4,8</b>	<b>5,5</b>	<b>0,3</b>	<b>3,0</b>	<b>4,5</b>	<b>4,9</b>
Abschreibungen auf iAV	4,6	2,5	2,0	2,4	2,3	2,5	2,7
Goodwill-Abschreibung	0,0	0,0	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>-2,0</b>	<b>2,3</b>	<b>3,4</b>	<b>-2,5</b>	<b>0,6</b>	<b>2,0</b>	<b>2,2</b>
Zinserträge	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1
Zinsaufwendungen	0,2	0,1	0,1	0,2	0,1	0,1	0,1
Finanzergebnis	-0,1	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0
<b>Gewöhnliches Vorsteuererg. aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>-2,1</b>	<b>2,3</b>	<b>3,5</b>	<b>-2,5</b>	<b>0,6</b>	<b>2,0</b>	<b>2,2</b>
AO-Beitrag	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>-2,1</b>	<b>2,3</b>	<b>3,5</b>	<b>-2,5</b>	<b>0,6</b>	<b>2,0</b>	<b>2,2</b>
Steuern gesamt	-0,8	1,1	1,0	-0,7	0,2	0,6	0,7
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>-1,4</b>	<b>1,2</b>	<b>2,4</b>	<b>-1,8</b>	<b>0,4</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>
Ergebnis aus eingestellten Geschäftsbereichen (nach Steuern)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>-1,4</b>	<b>1,2</b>	<b>2,4</b>	<b>-1,8</b>	<b>0,4</b>	<b>1,4</b>	<b>1,5</b>
Minority interest	0,0	0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3
<b>Jahresüberschuss</b>	<b>-1,4</b>	<b>1,2</b>	<b>2,5</b>	<b>-1,8</b>	<b>0,2</b>	<b>1,2</b>	<b>1,3</b>

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

**Gewinn- und Verlustrechnung Softing**

in % vom Umsatz

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
<b>Umsatz</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>
Bestandsveränderungen	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
Aktivierete Eigenleistungen	9,2 %	6,3 %	5,6 %	9,1 %	7,3 %	6,7 %	6,3 %
<b>Gesamtleistung</b>	<b>109,2 %</b>	<b>106,3 %</b>	<b>105,6 %</b>	<b>109,1 %</b>	<b>107,3 %</b>	<b>106,7 %</b>	<b>106,3 %</b>
Materialaufwand	23,6 %	24,2 %	25,7 %	26,7 %	24,4 %	24,7 %	26,0 %
<b>Rohertrag</b>	<b>85,7 %</b>	<b>82,2 %</b>	<b>79,9 %</b>	<b>82,5 %</b>	<b>82,9 %</b>	<b>82,0 %</b>	<b>80,3 %</b>
Personalaufwendungen	58,2 %	51,7 %	48,9 %	63,1 %	54,6 %	50,3 %	48,4 %
Sonstige betriebliche Erträge	1,6 %	1,1 %	1,4 %	3,5 %	1,5 %	1,7 %	1,6 %
Sonstige betriebliche Aufwendungen	16,6 %	13,8 %	14,9 %	20,4 %	17,5 %	16,7 %	16,6 %
Unregelmäßige Erträge/Aufwendungen	<b>0,0 %</b>	<b>0,0 %</b>	<b>0,0 %</b>	<b>0,0 %</b>	<b>0,0 %</b>	<b>0,0 %</b>	<b>0,0 %</b>
<b>EBITDA</b>	<b>12,5 %</b>	<b>17,8 %</b>	<b>17,5 %</b>	<b>2,5 %</b>	<b>12,3 %</b>	<b>16,6 %</b>	<b>16,8 %</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	1,2 %	1,1 %	1,1 %	1,5 %	1,5 %	1,5 %	1,5 %
<b>EBITA</b>	<b>11,3 %</b>	<b>16,7 %</b>	<b>16,4 %</b>	<b>1,1 %</b>	<b>10,8 %</b>	<b>15,1 %</b>	<b>15,3 %</b>
Abschreibungen auf iAV	19,7 %	8,7 %	6,1 %	10,3 %	8,5 %	8,4 %	8,4 %
Goodwill-Abschreibung	0,0 %	0,0 %	0,0 %	1,3 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
<b>EBIT</b>	<b>-8,4 %</b>	<b>8,0 %</b>	<b>10,3 %</b>	<b>-10,4 %</b>	<b>2,3 %</b>	<b>6,7 %</b>	<b>6,9 %</b>
Zinserträge	0,4 %	0,4 %	0,6 %	0,4 %	0,4 %	0,3 %	0,3 %
Zinsaufwendungen	1,0 %	0,5 %	0,4 %	0,7 %	0,4 %	0,3 %	0,3 %
Finanzergebnis	-0,6 %	-0,1 %	0,1 %	-0,3 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
<b>Gewöhnliches Vorsteuererg. aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>-9,0 %</b>	<b>7,9 %</b>	<b>10,4 %</b>	<b>-10,7 %</b>	<b>2,3 %</b>	<b>6,7 %</b>	<b>6,9 %</b>
AO-Beitrag	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
<b>EBT</b>	<b>-9,0 %</b>	<b>7,9 %</b>	<b>10,4 %</b>	<b>-10,7 %</b>	<b>2,3 %</b>	<b>6,7 %</b>	<b>6,9 %</b>
Steuern gesamt	-3,3 %	3,7 %	3,1 %	-2,9 %	0,7 %	2,0 %	2,1 %
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>-5,8 %</b>	<b>4,3 %</b>	<b>7,3 %</b>	<b>-7,8 %</b>	<b>1,6 %</b>	<b>4,7 %</b>	<b>4,8 %</b>
Ergebnis aus eingestellten Geschäftsbereichen (nach Steuern)	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>-5,8 %</b>	<b>4,3 %</b>	<b>7,3 %</b>	<b>-7,8 %</b>	<b>1,6 %</b>	<b>4,7 %</b>	<b>4,8 %</b>
Minority interest	0,0 %	0,0 %	-0,1 %	-0,1 %	0,9 %	0,8 %	0,8 %
<b>Jahresüberschuss</b>	<b>-5,8 %</b>	<b>4,3 %</b>	<b>7,4 %</b>	<b>-7,7 %</b>	<b>0,7 %</b>	<b>3,9 %</b>	<b>4,1 %</b>

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

**Bilanz Softing**

in EUR Mio.

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
<b>Aktiva</b>							
Immaterielle Vermögensgegenstände	6,0	5,7	6,8	7,2	7,3	7,3	7,1
davon übrige imm. VG	3,7	3,4	4,1	4,7	4,9	4,9	4,7
davon Geschäfts- oder Firmenwert	2,4	2,4	2,7	2,4	2,4	2,4	2,4
Sachanlagen	0,5	0,6	0,8	0,7	0,8	0,8	0,8
Finanzanlagen	0,0	1,0	1,0	1,1	1,1	1,1	1,1
<b>Anlagevermögen</b>	<b>6,6</b>	<b>7,3</b>	<b>8,7</b>	<b>9,0</b>	<b>9,3</b>	<b>9,3</b>	<b>9,1</b>
Vorräte	1,6	1,9	2,5	2,2	1,9	2,0	2,1
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	4,7	5,5	5,5	4,1	4,7	5,1	5,4
Sonstige Vermögensgegenstände	3,4	2,0	1,2	2,0	2,0	2,0	2,0
Liquide Mittel	2,7	4,9	5,6	4,2	3,8	4,8	6,1
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>12,4</b>	<b>14,4</b>	<b>14,8</b>	<b>12,5</b>	<b>12,5</b>	<b>13,9</b>	<b>15,7</b>
<b>Bilanzsumme (Aktiva)</b>	<b>19,0</b>	<b>21,7</b>	<b>23,4</b>	<b>21,5</b>	<b>21,7</b>	<b>23,2</b>	<b>24,8</b>
<b>Passiva</b>							
Gezeichnetes Kapital	5,6	5,6	5,6	5,6	5,6	5,6	5,6
Kapitalrücklage	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7	1,7
Gewinnrücklagen	5,4	6,9	9,5	7,5	7,7	8,9	10,2
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	-0,3	-0,3	-1,1	-1,3	-0,9	-0,6	-0,3
Buchwert	12,4	13,9	15,7	13,5	14,1	15,6	17,2
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,2	0,1	0,1	0,1	0,1
<b>Eigenkapital</b>	<b>12,4</b>	<b>13,9</b>	<b>15,9</b>	<b>13,6</b>	<b>14,2</b>	<b>15,7</b>	<b>17,3</b>
Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	1,1	0,8	0,6	1,0	1,0	1,0	1,0
Rückstellungen gesamt	1,3	1,0	1,0	1,3	1,3	1,3	1,3
Zinstragende Verbindlichkeiten	2,6	4,0	3,5	3,3	3,3	3,3	3,3
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	0,9	1,2	1,0	1,6	1,1	1,2	1,2
Sonstige Verbindlichkeiten	1,8	1,5	2,1	1,8	1,8	1,8	1,8
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>6,5</b>	<b>7,8</b>	<b>7,5</b>	<b>7,9</b>	<b>7,4</b>	<b>7,5</b>	<b>7,5</b>
<b>Bilanzsumme (Passiva)</b>	<b>19,0</b>	<b>21,7</b>	<b>23,4</b>	<b>21,5</b>	<b>21,7</b>	<b>23,2</b>	<b>24,8</b>

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

**Bilanz Softing**

in % der Bilanzsumme

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
<b>Aktiva</b>							
Immaterielle Vermögensgegenstände	31,7 %	26,3 %	29,2 %	33,4 %	33,9 %	31,6 %	28,8 %
davon übrige imm. VG	19,3 %	15,5 %	17,5 %	22,1 %	22,6 %	21,1 %	19,0 %
davon Geschäfts- oder Firmenwert	12,4 %	10,8 %	11,7 %	11,3 %	11,2 %	10,5 %	9,8 %
Sachanlagen	2,8 %	2,7 %	3,5 %	3,1 %	3,5 %	3,5 %	3,3 %
Finanzanlagen	0,0 %	4,5 %	4,4 %	5,3 %	5,3 %	5,0 %	4,6 %
<b>Anlagevermögen</b>	<b>34,5 %</b>	<b>33,5 %</b>	<b>37,1 %</b>	<b>41,9 %</b>	<b>42,6 %</b>	<b>40,0 %</b>	<b>36,8 %</b>
Vorräte	8,4 %	8,7 %	10,7 %	10,4 %	8,8 %	8,6 %	8,5 %
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	24,5 %	25,6 %	23,3 %	19,0 %	21,7 %	22,0 %	21,8 %
Sonstige Vermögensgegenstände	17,9 %	9,4 %	5,3 %	9,5 %	9,4 %	8,8 %	8,2 %
Liquide Mittel	14,4 %	22,7 %	23,8 %	19,4 %	17,6 %	20,7 %	24,7 %
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>65,3 %</b>	<b>66,3 %</b>	<b>63,1 %</b>	<b>58,3 %</b>	<b>57,4 %</b>	<b>60,1 %</b>	<b>63,1 %</b>
<b>Bilanzsumme (Aktiva)</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>
<b>Passiva</b>							
Gezeichnetes Kapital	29,5 %	26,0 %	24,1 %	26,2 %	26,0 %	24,3 %	22,7 %
Kapitalrücklage	8,9 %	7,8 %	7,2 %	7,8 %	7,8 %	7,3 %	6,8 %
Gewinnrücklagen	28,6 %	31,6 %	40,6 %	35,1 %	35,7 %	38,4 %	41,1 %
Sonstige Eigenkapitalkomponenten	-1,4 %	-1,5 %	-4,6 %	-6,2 %	-4,3 %	-2,7 %	-1,4 %
Buchwert	65,5 %	63,9 %	67,2 %	62,9 %	65,1 %	67,2 %	69,3 %
Anteile Dritter	0,0 %	0,0 %	0,8 %	0,4 %	0,4 %	0,4 %	0,4 %
<b>Eigenkapital</b>	<b>65,5 %</b>	<b>63,9 %</b>	<b>68,0 %</b>	<b>63,3 %</b>	<b>65,5 %</b>	<b>67,6 %</b>	<b>69,7 %</b>
Pensions- u. ä. langfr. Rückstellungen	6,0 %	3,8 %	2,6 %	4,6 %	4,6 %	4,3 %	4,0 %
Rückstellungen gesamt	6,7 %	4,7 %	4,3 %	5,9 %	5,8 %	5,5 %	5,1 %
Zinstragende Verbindlichkeiten	13,5 %	18,4 %	14,8 %	15,4 %	15,3 %	14,3 %	13,4 %
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	4,6 %	5,8 %	4,2 %	7,3 %	5,1 %	5,2 %	4,8 %
Sonstige Verbindlichkeiten	9,4 %	7,1 %	8,8 %	8,2 %	8,2 %	7,6 %	7,1 %
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>34,2 %</b>	<b>36,0 %</b>	<b>32,2 %</b>	<b>36,8 %</b>	<b>34,3 %</b>	<b>32,5 %</b>	<b>30,4 %</b>
<b>Bilanzsumme (Passiva)</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>	<b>100,0 %</b>

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

**Kapitalflussrechnung Softing**

in EUR Mio.

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	-1,4	1,2	2,4	-1,8	0,4	1,4	1,5
Abschreibung Anlagevermögen	0,3	0,3	0,4	0,3	0,4	0,5	0,5
Amortisation Goodwill	0,0	0,0	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	4,6	2,5	2,0	2,4	2,3	2,5	2,7
Veränderung langfristige Rückstellungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	-0,6	1,1	1,1	-0,7	0,7	0,0	0,0
<b>Cash Flow</b>	<b>3,0</b>	<b>5,2</b>	<b>6,0</b>	<b>0,5</b>	<b>3,9</b>	<b>4,4</b>	<b>4,7</b>
Veränderung Vorräte	0,1	-0,3	-0,4	0,3	0,3	-0,1	-0,1
Veränderung Forderungen aus L+L	-0,3	-1,7	0,6	1,8	-0,6	-0,4	-0,3
Veränderung Verb. aus L+L + erh. Anzahlungen	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,5	0,1	0,0
Veränderung sonstige Working Capital Posten	-0,4	1,9	-0,6	-0,9	-0,5	0,0	0,0
Veränderung Working Capital	-0,6	-0,1	-0,5	1,2	-1,3	-0,4	-0,4
<b>Cash Flow aus operativer Tätigkeit</b>	<b>2,3</b>	<b>5,1</b>	<b>5,5</b>	<b>1,7</b>	<b>2,6</b>	<b>4,0</b>	<b>4,3</b>
CAPEX	-3,1	-2,6	-3,2	-2,6	-3,0	-3,0	-3,0
Zugänge aus Akquisitionen	-1,0	-0,4	-1,0	-0,3	0,0	0,0	0,0
Finanzanlageninvestitionen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erlöse aus Anlageabgängen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-4,0</b>	<b>-3,0</b>	<b>-4,1</b>	<b>-2,9</b>	<b>-3,0</b>	<b>-3,0</b>	<b>-3,0</b>
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Dividende Vorjahr	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erwerb eigener Aktien	-0,3	0,0	-0,8	-0,3	0,0	0,0	0,0
Kapitalmaßnahmen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,8</b>	<b>-0,3</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Veränderung liquide Mittel	-2,0	2,2	0,6	-1,4	-0,4	1,0	1,3
<b>Effekte aus Wechselkursänderungen</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
<b>Endbestand liquide Mittel</b>	<b>2,7</b>	<b>4,9</b>	<b>5,6</b>	<b>4,1</b>	<b>3,8</b>	<b>4,8</b>	<b>6,1</b>

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

## Kennzahlen Softing

	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e
<b>Operative Effizienz</b>							
Betriebliche Aufwendungen / Umsatz	96,8 %	88,5 %	88,1 %	106,6 %	94,9 %	90,0 %	89,4 %
Umsatz je Mitarbeiter	119.172	138.603	141.938	104.251	122.222	131.579	140.351
EBITDA je Mitarbeiter	14.854	24.632	24.841	2.652	15.067	21.886	23.597
EBIT-Marge	-8,4 %	8,0 %	10,3 %	-10,4 %	2,3 %	6,7 %	6,9 %
EBITDA / Operating Assets	49,7 %	76,0 %	75,1 %	11,1 %	54,2 %	74,4 %	75,5 %
ROA	-20,8 %	17,0 %	28,5 %	-20,2 %	2,1 %	12,5 %	14,2 %
<b>Kapitaleffizienz</b>							
Plant Turnover	43,9	49,7	41,3	35,3	36,3	37,1	38,6
Operating Assets Turnover	4,0	4,3	4,3	4,4	4,4	4,5	4,5
Capital Employed Turnover	1,4	1,5	1,6	1,3	1,5	1,5	1,5
<b>Kapitalverzinsung</b>							
ROCE	-11,3 %	13,2 %	17,5 %	-12,8 %	3,5 %	10,3 %	10,5 %
EBITDA / Avg. Capital Employed	16,7 %	29,3 %	29,7 %	3,1 %	18,3 %	25,6 %	25,5 %
ROE	-11,0 %	8,9 %	15,5 %	-13,3 %	1,4 %	7,4 %	7,5 %
Jahresüberschuss / Avg. EK	-10,4 %	9,4 %	16,6 %	-12,3 %	1,4 %	7,8 %	7,9 %
Fortgeführter Jahresüberschuss / Avg. EK	-10,4 %	9,4 %	16,4 %	-12,5 %	3,2 %	9,5 %	9,4 %
ROIC	-7,7 %	6,2 %	11,3 %	-9,4 %	2,2 %	6,5 %	6,7 %
<b>Solvanz</b>							
Nettoverschuldung	-0,2	-0,9	-2,1	-0,9	-0,5	-1,5	-2,8
Net Gearing	-1,4 %	-6,7 %	-13,2 %	-6,3 %	-3,6 %	-9,5 %	-16,2 %
Buchwert EK / Buchwert Finanzv.	484,9 %	347,1 %	459,8 %	411,0 %	429,1 %	473,3 %	521,5 %
Current ratio	2,4	2,1	2,3	1,9	2,0	2,2	2,5
Acid Test Ratio	1,7	1,6	1,6	1,3	1,4	1,6	1,8
EBITDA / Zinsaufwand	13,0	36,8	41,4	3,6	33,9	49,9	53,8
Netto Zinsdeckung	n.a.	16,6	180,4	n.a.	9,6	n.a.	n.a.
<b>Kapitalfluss</b>							
Free Cash Flow	-0,7	2,5	2,4	-0,9	-0,4	1,0	1,3
Free Cash Flow / Umsatz	-3,1 %	8,5 %	7,1 %	-3,7 %	-1,3 %	3,3 %	4,1 %
Adj. Free Cash Flow	0,0	2,5	3,2	-2,3	0,3	1,9	2,3
Adj. Free Cash Flow / Umsatz	8,1 %	14,2 %	13,9 %	-1,4 %	8,4 %	11,6 %	11,9 %
Free Cash Flow / Jahresüberschuss	53,7 %	199,9 %	95,4 %	48,3 %	-178,3 %	84,5 %	101,4 %
Zinserträge / Avg. Cash	2,3 %	3,2 %	3,6 %	2,0 %	2,5 %	2,3 %	1,8 %
Zinsaufwand / Avg. Debt	7,1 %	4,3 %	3,8 %	4,9 %	3,0 %	3,0 %	3,0 %
Ausschüttungsquote	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %	0,0 %
<b>Mittelverwendung</b>							
Investitionsquote	13,0 %	9,0 %	9,5 %	11,1 %	10,9 %	10,0 %	9,4 %
Maint. Capex / Umsatz	3,2 %	2,8 %	2,4 %	3,4 %	2,9 %	2,7 %	2,5 %
CAPEX / Abschreibungen	62,2 %	92,4 %	131,3 %	85,5 %	109,1 %	101,0 %	94,7 %
Avg. Working Capital / Umsatz	21,6 %	20,0 %	19,7 %	24,7 %	18,6 %	19,0 %	19,1 %
Forderungen LuL / Verbindlichkeiten LuL	529,5 %	444,1 %	550,6 %	261,3 %	427,3 %	425,0 %	450,0 %
Inventory processing period (Tage)	24,7	23,8	27,4	34,3	25,2	24,3	24,3
Receivables collection period (Tage)	72,1	69,9	59,7	63,1	62,0	62,0	62,0
Payables payment period (Tage)	13,6	15,7	10,8	24,1	15,0	14,0	14,0
Cash conversion cycle (Tage)	83,2	78,0	76,2	73,2	72,2	72,3	72,3
<b>Bewertung</b>							
Dividendenrendite	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
P/B	0,9	0,8	0,7	0,8	0,8	0,7	0,7
EV/sales	0,5	0,4	0,4	0,5	0,4	0,4	0,3
EV/EBITDA	4,0	2,3	2,0	19,5	3,6	2,2	1,8
EV/EBIT	n.m.	5,1	3,4	n.m.	18,9	5,5	4,4
EV/FCF	n.m.	4,8	5,0	n.m.	n.m.	11,3	7,4
P/E	n.m.	10,2	4,9	n.m.	56,3	9,8	9,0
P/CF	3,9	2,2	1,9	22,1	3,0	2,6	2,4
Adj. Free Cash Flow Yield	25,1 %	44,1 %	50,9 %	4,4 %	32,2 %	39,4 %	48,1 %

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

**Free Cash Flow Yield - Softing**

Angaben in Mio. EUR	2006	2007	2008	2009	2010e	2011e	2012e	
Jahresüberschuss	-1,4	1,2	2,5	-1,8	0,2	1,2	1,3	
+ Abschreibung + Amortisation	4,9	2,8	2,4	3,1	2,8	3,0	3,2	
- Zinsergebnis (netto)	-0,1	0,0	0,0	-0,1	0,0	0,0	0,0	
+ Steuern	-0,8	1,1	1,0	-0,7	0,2	0,6	0,7	
- Erhaltungsinvestitionen	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	0,8	
+ Sonstiges	-2,2	-1,8	-1,9	-2,2	-2,0	-2,0	-2,0	
<b>= Adjustierter Free Cash Flow</b>	<b>0,0</b>	<b>2,5</b>	<b>3,2</b>	<b>-2,3</b>	<b>0,3</b>	<b>1,9</b>	<b>2,3</b>	
Adjustierter Free Cash Flow Yield	0,1%	21,5%	27,3%	-19,8%	2,8%	17,4%	23,8%	
Fairer Free Cash Flow Yield	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	
<b>= Enterprise Value</b>	<b>11,8</b>	<b>11,8</b>	<b>11,8</b>	<b>11,8</b>	<b>12,1</b>	<b>11,1</b>	<b>9,8</b>	
<b>= Fairer Enterprise Value</b>	<b>0,1</b>	<b>25,2</b>	<b>32,1</b>	<b>-</b>	<b>3,4</b>	<b>19,4</b>	<b>23,3</b>	
- Nettoverschuldung (Cash)	-0,9	-0,9	-0,9	-0,9	-0,5	-1,5	-2,8	
- Pensionsverbindlichkeiten	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	1,0	
- Sonstige	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	0,1	
<b>= Faire Marktkapitalisierung</b>	<b>-</b>	<b>25,0</b>	<b>31,9</b>	<b>-</b>	<b>2,8</b>	<b>19,8</b>	<b>25,0</b>	
Aktienanzahl (Mio.)	5,1	5,1	5,1	5,1	5,1	5,1	5,1	
<b>= Fairer Wert je Aktie (EUR)</b>	<b>-</b>	<b>4,88</b>	<b>6,23</b>	<b>-</b>	<b>0,55</b>	<b>3,87</b>	<b>4,88</b>	
Premium (-) / Discount (+) in %	-	116,8%	176,7%	-	-75,5%	71,8%	117,1%	
<b>Sensitivität fairer Wert je Aktie (EUR)</b>								
	13,0%	-	3,74	4,78	-	0,40	2,99	3,83
	12,0%	-	4,06	5,18	-	0,44	3,23	4,13
Fairer	11,0%	-	4,43	5,66	-	0,49	3,52	4,47
Free Cash Flow	<b>10,0%</b>	<b>-</b>	<b>4,88</b>	<b>6,23</b>	<b>-</b>	<b>0,55</b>	<b>3,87</b>	<b>4,88</b>
Yield	9,0%	-	5,42	6,92	-	0,62	4,29	5,39
	8,0%	-	6,11	7,79	-	0,72	4,81	6,02
	7,0%	-	6,99	8,91	-	0,84	5,49	6,83

Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

**DCF Modell - Softing**

Angaben in Mio. EUR	2010e	2011e	2012e	2013e	2014e	2015e	2016e	2017e	2018e	2019e	2020e	2021e	2022e	2023e
Umsatz	27,5	30,0	32,0	33,3	34,5	35,7	36,8	37,8	38,8	39,8	40,7	41,5	42,3	43,2
Veränderung	16,2%	9,1%	6,7%	4,0%	3,7%	3,4%	3,1%	2,9%	2,6%	2,4%	2,2%	2,1%	2,0%	2,0%
EBIT	0,6	2,0	2,2	2,3	2,8	3,2	3,3	3,4	3,4	3,5	3,5	3,6	3,6	3,7
EBIT-Marge	2,3%	6,7%	6,9%	7,0%	8,0%	9,0%	8,9%	8,9%	8,8%	8,7%	8,6%	8,6%	8,5%	8,5%
Steuerquote	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%	30,0%
NOPAT	0,4	1,4	1,5	1,6	1,9	2,2	2,3	2,3	2,4	2,4	2,5	2,5	2,5	2,6
Abschreibungen	2,8	3,0	3,2	3,2	3,3	3,4	3,5	3,6	3,7	3,8	3,9	4,0	4,1	4,1
in % vom Umsatz	10,0%	9,9%	9,9%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%
Liquiditätsveränderung														
- Working Capital	-0,8	-0,4	-0,4	-0,9	-0,3	-0,3	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2	-0,2
- Investitionen	-3,0	-3,0	-3,0	-3,2	-3,3	-3,4	-3,5	-3,6	-3,7	-3,8	-3,9	-4,0	-4,1	-4,1
Investitionsquote	10,9%	10,0%	9,4%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%	9,6%
Übriges	0,4	0,4	-0,3	-0,6	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3	-0,3
Free Cash Flow (WACC-Modell)	-0,2	1,4	1,1	0,2	1,4	1,7	1,8	1,8	1,9	1,9	2,0	2,0	2,0	2,1

**Modellparameter**

Fremdkapitalquote	15,00%	Beta	1,50
Fremdkapitalzins	6,5%	WACC	10,78%
Marktrendite	9,25%		
Risikofreie Rendite	4,00%	Ewiges Wachstum	2,00%

**Wertermittlung (Mio. EUR)**

Barwerte bis 2023	10,3		
Terminal Value	6,4		
Verbindlichkeiten	-4,3		
Liquide Mittel	4,2	Aktienzahl (Mio.)	5,12
<b>Eigenkapitalwert</b>	<b>16,5</b>	<b>Wert je Aktie (EUR)</b>	<b>3,23</b>

**Sensitivität Wert je Aktie (EUR)****Ewiges Wachstum**

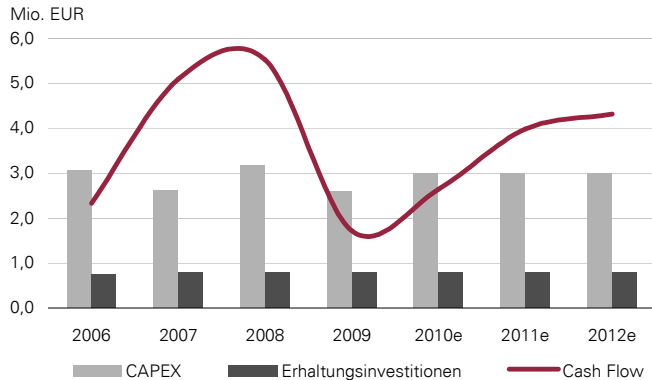
WACC	1,25%	1,50%	1,75%	2,00%	2,25%	2,50%	2,75%
11,78%	2,80	2,82	2,85	2,87	2,90	2,92	2,95
11,28%	2,96	2,98	3,01	3,04	3,07	3,10	3,14
11,03%	3,04	3,07	3,10	3,13	3,17	3,20	3,24
<b>10,78%</b>	3,13	3,16	3,19	<b>3,23</b>	3,27	3,30	3,35
10,53%	3,23	3,26	3,29	3,33	3,37	3,41	3,46
10,28%	3,33	3,36	3,40	3,44	3,49	3,53	3,58
9,78%	3,54	3,59	3,63	3,68	3,73	3,79	3,85

**Delta EBIT-Marge**

WACC	-1,5 PP	-1,0 PP	-0,5 PP	0,0	+0,5 PP	+1,0 PP	+1,5 PP
11,78%	2,10	2,36	2,61	2,87	3,13	3,38	3,64
11,28%	2,24	2,50	2,77	3,04	3,31	3,58	3,84
11,03%	2,31	2,58	2,86	3,13	3,41	3,68	3,96
<b>10,78%</b>	2,38	2,66	2,95	<b>3,23</b>	3,51	3,79	4,08
10,53%	2,46	2,75	3,04	3,33	3,62	3,91	4,20
10,28%	2,55	2,85	3,14	3,44	3,74	4,04	4,34
9,78%	2,73	3,05	3,37	3,68	4,00	4,31	4,63

Quelle: SES Research

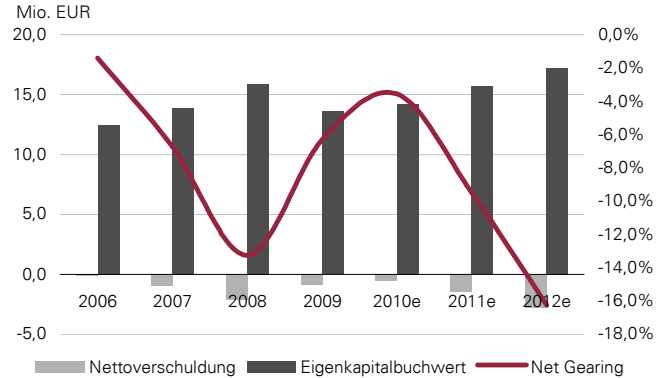
### Investitionen und Cash Flow - Softing



Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

- CAPEX resultieren hauptsächlich aus aktivierten Entwicklungsaufwendungen.

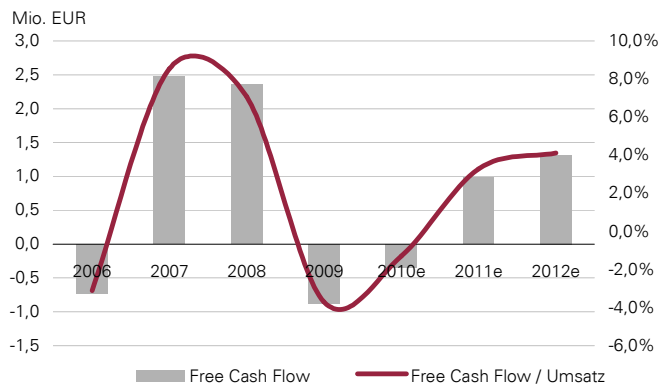
### Bilanzqualität - Softing



Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

- Solide Bilanz trotz eines hohen Anteils immaterieller Vermögenswerte.

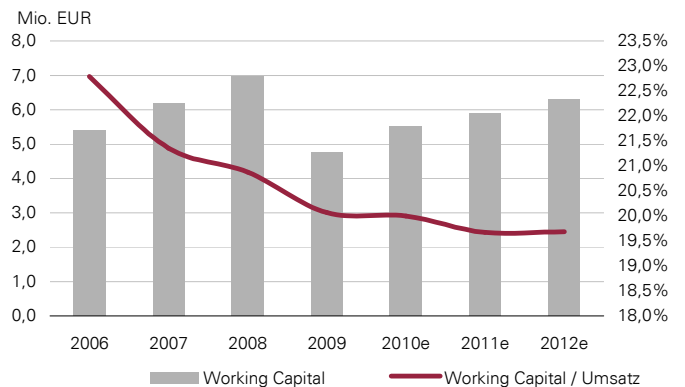
### Free Cash Flow Generation - Softing



Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

- 2006: Verzögerungen in der Entwicklung im Segment AE belasten den CF

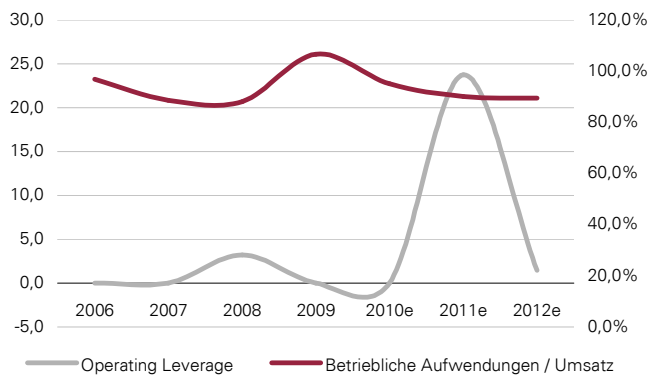
### Working Capital - Softing



Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

- Working Capital-Quote langfristig bei ca. 20% erwartet

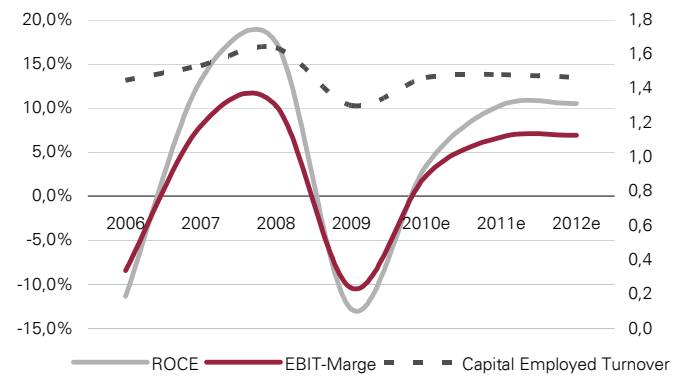
### Operating Leverage - Softing



Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

- 2009e: Anstieg der Quote betrieblicher Aufwendungen in Folge der...
- ...sinkenden Umsatzbasis.

### ROCE Entwicklung - Softing



Quellen: Softing (berichtete Daten), SES Research (Schätzungen)

- In einem stabilen wirtschaftlichen Umfeld sollte Softing...
- ...EBIT-Margen von 10% erreichen.

## Rechtshinweis / Disclaimer

Dieser Research Report wurde von der SES Research GmbH, einer Tochter der M.M.Warburg & CO KGaA, erstellt; er enthält ausgewählte Informationen und erhebt nicht den Anspruch auf Vollständigkeit. Die Analyse stützt sich auf allgemein zugängliche Informationen und Daten ("die Information"), die als zuverlässig gelten. Die SES Research GmbH hat die Information jedoch nicht auf ihre Richtigkeit oder Vollständigkeit geprüft und übernimmt für die Richtigkeit und Vollständigkeit der Information keine Haftung. Etwaige unvollständige oder unrichtige Informationen begründen keine Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA oder der SES Research GmbH für Schäden gleich welcher Art, und M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH haften nicht für indirekte und/oder direkte Schäden und/oder Folgeschäden. Insbesondere übernehmen M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH keine Haftung für in diesen Analysen enthaltene Aussagen, Planungen oder sonstige Einzelheiten bezüglich der untersuchten Unternehmen, deren verbundener Unternehmen, Strategien, konjunkturelle, Markt- und/oder Wettbewerbslage, gesetzliche Rahmenbedingungen usw. Obwohl die Analyse mit aller Sorgfalt zusammengestellt wurde, können Fehler oder Unvollständigkeiten nicht ausgeschlossen werden. M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH, deren Anteilseigner und Angestellte übernehmen keine Haftung für die Richtigkeit oder Vollständigkeit der Aussagen, Einschätzungen, Empfehlungen oder Schlüsse, die aus in dieser Analyse enthaltenen Informationen abgeleitet werden. Soweit eine Analyse im Rahmen einer bestehenden vertraglichen Beziehung, z.B. einer Finanzberatung oder einer ähnlichen Dienstleistung, ausgehändigt wird, ist die Haftung der M.M.Warburg & CO KGaA und der SES Research GmbH auf grobe Fahrlässigkeit und Vorsatz begrenzt. Sollten wesentliche Angaben unterlassen worden sein, haften M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH für einfache Fahrlässigkeit. Der Höhe nach ist die Haftung von M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH auf Ersatz von typischen und vorhersehbaren Schäden begrenzt. Die Analyse stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zur Abgabe eines Angebots zum Kauf oder Verkauf eines Wertpapiers dar. Es ist möglich, dass Gesellschafter, Geschäftsleitung oder Angestellte der M.M.Warburg & CO KGaA oder der SES Research GmbH in verantwortlicher Stellung, z.B. als Mitglied des Aufsichtsrats, in den in der Analyse genannten Gesellschaften tätig sind. Die in dieser Analyse enthaltenen Meinungen können ohne Ankündigung geändert werden. Alle Rechte vorbehalten.

## Urheberrechte

Das Werk einschließlich aller Teile ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwendung außerhalb der Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung unzulässig und strafbar. Dies gilt insbesondere für Vervielfältigungen, Übersetzungen, Mikroverfilmungen, die Speicherung und Verarbeitung in elektronischen Medien des gesamten Inhalts oder von Teilen.

## Erklärung gemäß § 34b Abs. 1 WpHG und FinAnV

Gemäß § 34 b WpHG und FinAnV besteht u.a. die Verpflichtung bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. In diesem Zusammenhang weisen wir auf folgendes hin:

- M.M.Warburg & CO KGaA oder SES Research GmbH hat mit diesem Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung einer Finanzanalyse getroffen.

Die Bewertung, die der Anlageempfehlung für das hier analysierte Unternehmen zugrunde liegt, stützt sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, Peer-Gruppen-Vergleich und – wo möglich – ein Sum-of-the-parts-Modell.

M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH haben interne organisatorische und regulative Vorkehrungen getroffen, um möglichen Interessenkonflikten vorzubeugen und diese, sofern vorhanden, offen zulegen.

Die von M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH hergeleiteten Bewertungen, Empfehlungen und Kursziele für die analysierten Unternehmen werden ständig überprüft und können sich daher ändern, sollte sich einer der diesen zugrunde liegenden fundamentalen Faktoren ändern.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums, soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird.

Weder die Analysten der M.M.Warburg & CO KGaA noch die Analysten der SES Research GmbH beziehen eine Vergütung - weder direkt noch indirekt - aus Investmentbankinggeschäften der M.M.Warburg Bank oder eines mit ihr verbundenen Unternehmens.

M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH unterliegen der Aufsicht durch die BaFin – Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht.

**Anlageempfehlung:** Erwartete Entwicklung des Preises des Finanzinstruments bis zum angegebenen Kursziel, nach Meinung des dieses Finanzinstrument betreuenden Analysten.

**K Kaufen:** Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten steigt.

**H Halten:** Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten weitestgehend stabil bleibt.

**V Verkaufen:** Es wird erwartet, dass der Preis des analysierten Finanzinstruments in den nächsten 12 Monaten fällt.

**“-“ Empfehlung ausgesetzt:** Die Informationslage lässt eine Beurteilung des Unternehmens momentan nicht zu.

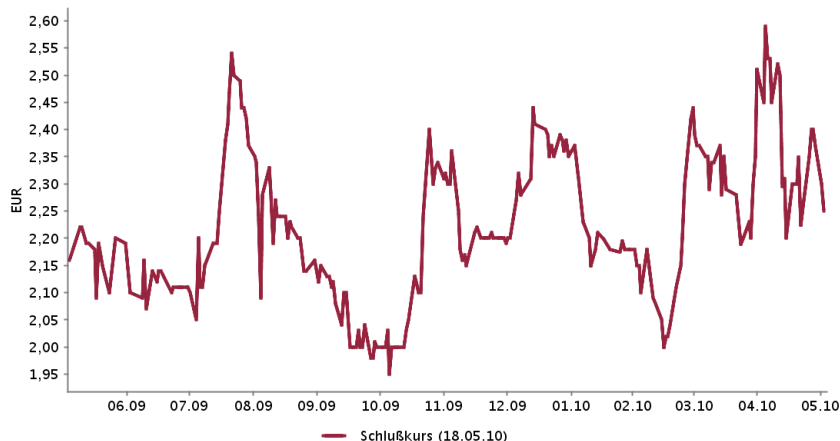
M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH - analysiertes Universum nach Anlageempfehlung:

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	113	57%
Halten	56	28%
Verkaufen	9	5%
Empf. ausgesetzt	19	10%
<b>Gesamt</b>	<b>197</b>	

M.M.Warburg & CO KGaA und SES Research GmbH - analysiertes Universum nach Anlageempfehlung, unter Berücksichtigung nur der Unternehmen, für die veröffentlichungspflichtige Informationen gemäß § 34b WpHG und FinAnV vorliegen:

Empfehlung	Anzahl Unternehmen	% des Universums
Kaufen	87	64%
Halten	36	27%
Verkaufen	2	1%
Empf. ausgesetzt	10	7%
<b>Gesamt</b>	<b>135</b>	

**Kurs- und Empfehlungs-Historie  
Softing AG am 19.05.10**



Im Chart werden Markierungen angezeigt, wenn die SES Research GmbH in den vergangenen 12 Monaten das Rating geändert hat. Jede Markierung repräsentiert das Datum und den Schlusskurs am Tag der Ratinganpassung.

## SES Research GmbH

SES Research GmbH | Hermannstraße 9 | 20095 Hamburg

Tel.: +49 40 309537 - 0 | Fax: +49 40 309537 - 110 | info@ses.de | www.ses.de

**SES | RESEARCH**  
Ein Unternehmen der Warburg Gruppe

### Analyse

<b>Felix Ellmann</b>	+49 (0)40-309537 - 120 ellmann@ses.de	<b>Tim Kruse</b>	+49 (0)40-309537 – 180 kruse@ses.de
<b>Henner Rüschemier</b>	+49 (0)40-309537 - 270 rueschmeier@ses.de	<b>Frank Laser</b>	+49 (0)40-309537 – 235 laser@ses.de
<b>Robert Suckel</b>	+49 (0)40-309537 - 190 suckel@ses.de	<b>Jochen Reichert</b>	+49 (0)40-309537 – 130 reichert@ses.de
<b>Dr. Karsten von Blumenthal</b>	+49 (0)40-309537 - 150 blumenthal@ses.de	<b>Malte Schaumann</b>	+49 (0)40-309537 – 170 schaumann@ses.de
<b>Björn Blunck</b>	+49 (0)40-309537 – 160 blunck@ses.de	<b>Franziska Schmidt-Petersen</b>	+49 (0)40-309537 – 100 schmidt-petersen@ses.de
<b>Daniel Bonn</b>	+49 (0)40-309537 – 250 bonn@ses.de	<b>Claudia Vedder</b>	+49 (0)40-309537 – 105 vedder@ses.de
<b>Annika Boysen</b>	+49 (0)40-309537 – 220 boysen@ses.de	<b>Katrin Wauker</b>	+49 (0)40-309537 – 200 wauker@ses.de
<b>Finn Henning Breiter</b>	+49 (0)40-309537 – 230 breiter@ses.de	<b>Andreas Wolf</b>	+49 (0)40-309537 – 140 wolf@ses.de
<b>Torsten Klingner</b>	+49 (0)40-309537 – 260 klingner@ses.de		

## M.M. Warburg & CO KGaA

M.M. Warburg & CO KGaA | Ferdinandstraße 75 | 20095 Hamburg

Tel.: +49 40 3282 - 0 | Fax: +49 40 3618 - 1000 | info@mmwarburg.com | www.mmwarburg.com



**M. M. WARBURG & CO**  
1798

### Institutional Sales

<b>Barbara C. Effler</b> Head of Equities	+49 (0)40-3282 - 2686 beffler@mmwarburg.com	<b>Holger Nass</b> Head of Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2669 hnass@mmwarburg.com
<b>Oliver Merckel</b> Head of Sales Trading	+49 (0)40-3282 - 2634 omerckel@mmwarburg.com	<b>Christian Alisch</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2667 calisch@mmwarburg.com
<b>Thekla Struve</b> Sales Trading	+49 (0)40-3282 - 2668 tstruve@mmwarburg.com	<b>Matthias Fritsch</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2696 mfritsch@mmwarburg.com
<b>Gudrun Bolsen</b> Sales Trading	+49 (0)40-3282 - 2679 gbolsen@mmwarburg.com	<b>Benjamin Kassen</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2630 bkassen@mmwarburg.com
<b>Bastian Quast</b> Sales Trading	+49 (0)40-3282 - 2701 bquast@mmwarburg.com	<b>Michael Kriszun</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2695 mkriszun@mmwarburg.com
<b>Patrick Schepelmann</b> Sales Trading	+49 (0)40-3282 - 2700 pschepelmann@mmwarburg.com	<b>Dirk Rosenfelder</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2692 drosenfelder@mmwarburg.com
<b>Jörg Treptow</b> Sales Trading	+49 (0)40-3282 - 2658 jtreptow@mmwarburg.com	<b>Felix Schulte</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2666 fschulte@mmwarburg.com
<b>Andrea Carstensen</b> Sales Assistance	+49 (0)40-3282 - 2632 acarstensen@mmwarburg.com	<b>Marco Schumann</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2665 mschumann@mmwarburg.com
<b>Wibke Möller</b> Sales Assistance	+49 (0)40-3282 - 2703 wmoeller@mmwarburg.com	<b>Philipp Stumpfegger</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2635 pstumpfegger@mmwarburg.com
<b>Katharina Bruns</b> Roadshow / Marketing	+49 (0)40-3282 - 2694 kbruns@mmwarburg.com	<b>Andreas Wessel</b> Equity Sales	+49 (0)40-3282 - 2663 awessel@mmwarburg.com